

セミナー講師養成講座

～仕事が殺到するセミナー講師になる方法！ 6日間完全マスターコース～

セミナー講師として活躍中の中小企業診断士が、そのノウハウを会員に公開します。

※すでにセミナー講師としてご活躍の会員の参加はご遠慮下さい。

全6日間の講座を通じ、セミナー講師に必要な、①話し方、教え方である「スピーチパワー」、②あなたから聞きたいと思ってもらう「パーソナルパワー」、③満足を得る内容を作り出す「コンテンツパワー」、④わかりやすい「ツールパワー」からなる、4つの講師スキル（パワー）を身に付けます。

1日目

セミナー講師の心構えと必要なスキル

2019年4月20日(土)
担当講師 大倉啓克

セミナー講師の4つのパワーの概要を学び、その内、「スピーチパワー」と「パーソナルパワー」を掘り下げて身に付けます。

2日目から5日目は、おおむね2時間ごとの3部構成とし、1部は1日目に学んだ4つのパワーの内、「コンテンツパワー」と「ツールパワー」を中心に補完します。2部は各担当講師のテーマ別のスキルとネタを学びます。3部は各段階までに学んだ内容を取り入れ、セミナー実習と各担当講師からの評価・助言を得ます。

2日目

セミナー講師スキル向上実践講座VOL.1

2019年5月11日(土)
担当講師 片山祐姫

1部	分かりやすいパワーポイントスライドの作り方 (ツールパワー)	2部	ビジネス数字研修のスキルとネタ 「お金のブロックバズルについて」 (コンテンツパワー)	3部	スピーチ実習① (スピーチパワー)
----	-----------------------------------	----	---	----	----------------------

3日目

セミナー講師スキル向上実践講座VOL.2

2019年5月25日(土)
担当講師 大西真由美

1部	講師としてのプロフィールを作成する (パーソナルパワー)	2部	受講者の満足度を高める ワークショップの進め方 (コンテンツパワー)	3部	スピーチ実習② (スピーチパワー)
----	---------------------------------	----	--	----	----------------------

4日目

セミナー講師スキル向上実践講座VOL.3

2019年6月8日(土)
担当講師 中村佳織

1部	売れる研修プログラムを作成する (コンテンツパワー)	2部	受講者を引き付けるコンテンツのポイント (コンテンツパワー)	3部	スピーチ実習③ (スピーチパワー)
----	-------------------------------	----	-----------------------------------	----	----------------------

5日目

セミナー講師スキル向上実践講座VOL.4

2019年6月22日(土)
担当講師 西嶋衛司

1部	申込がドンドン入るセミナーテーマをネーミング (コンテンツパワー)	2部	受講者にわかりやすく主催者の評価も高い ケーススタディの作り方と展開の仕方 (コンテンツパワー)	3部	スピーチ実習④ (スピーチパワー)
----	--------------------------------------	----	--	----	----------------------

6日目

セミナー講師スキルコンテスト

2019年7月6日(土)
担当講師 全員

講師スキルコンテスト(約15分、ビデオ撮り) + 表彰 + 振り返り(ビデオ鑑賞) + 評価

※実施時間は1～5日目はAM9:30～PM4:30、6日目はPM1:00～5:00です。

※1日目の講座受講は必須です。また2日目～5日目の講座に3回以上欠席した場合、コンテストへの参加はできません。

※コンテスト上位入賞者は診断協会が実施するスキルアップ研修に登壇いただけます。

セミナー講師養成講座

1日目

セミナー講師の心構えと必要なスキル

2019年4月20日(土)
担当講師 大倉啓克

■プログラム (AM9:30~PM4:30)

1. セミナー講師に必要な印象管理

- 1) 受講者を引き付ける印象管理
- 2) 登壇前の4つの準備

ワーク:「印象力が上がる姿勢ワーク」

2. セミナー講師の役割と必要なスキル

- 1) 神7・全力で受講者に満足を与える
- 2) セミナー講師に求められる「3方良し」とは
- 3) セミナー講師に求められる4つのスキル(パワー)
- 4) 緊張しないで話せるたった3つのとっておきのコツ
- 5) スピーチの基本はアイコンタクト

ワーク:「アイコンタクトで自己紹介(ビデオ撮り)」

3. 受講者が前のめりになる話し方(スピーチパワー)

- 1) 話し上手になる6つのボイスコントロール
- 2) セミナーを盛り上げる3種類の質問話法
- 3) 正しい立ち位置・ボディコントロール
- 4) してはいけない6つのNGボディコントロール
- 5) 人を感動させる話し方
- 6) セミナーで眠らせないテクニック

ワーク:「非言語追放確認ワーク」

ワーク:「ユーモアコンテスト」

4. あなたから聞きたいと思ってもらう自己紹介 (パーソナルパワー)

- 1) 講師たるもの完璧に自己紹介をするべし
- 2) 自分自身の強み弱みを棚卸しする
- 3) パーソナル・ブランディングを実施する

ワーク:「パーソナルブランド発見ワーク」

5. パーソナルブランドを確立し伝える

- 1) 自分を印象づけるキャッチフレーズ
- 2) 自分の魅力を伝えるPRワード
- 3) 相手をその気にさせるエレベーターピッチ

ワーク:「エレベーターピッチの作成」

ワーク:「スピーチスピード確認ワーク」

6. セミナー効果を最大化する方法

- 1) 消費購買行動とセミナーテーマのつくり方
- 2) リピートがくるセミナー内容(コンテンツパワー)
- 3) わかりやすいツールのつくり方(ツールパワー)
- 4) 目標達成と4K理論
- 5) セミナー営業の仕方・稼ぎ方

ワーク:「はじめの第一歩シートの作成」